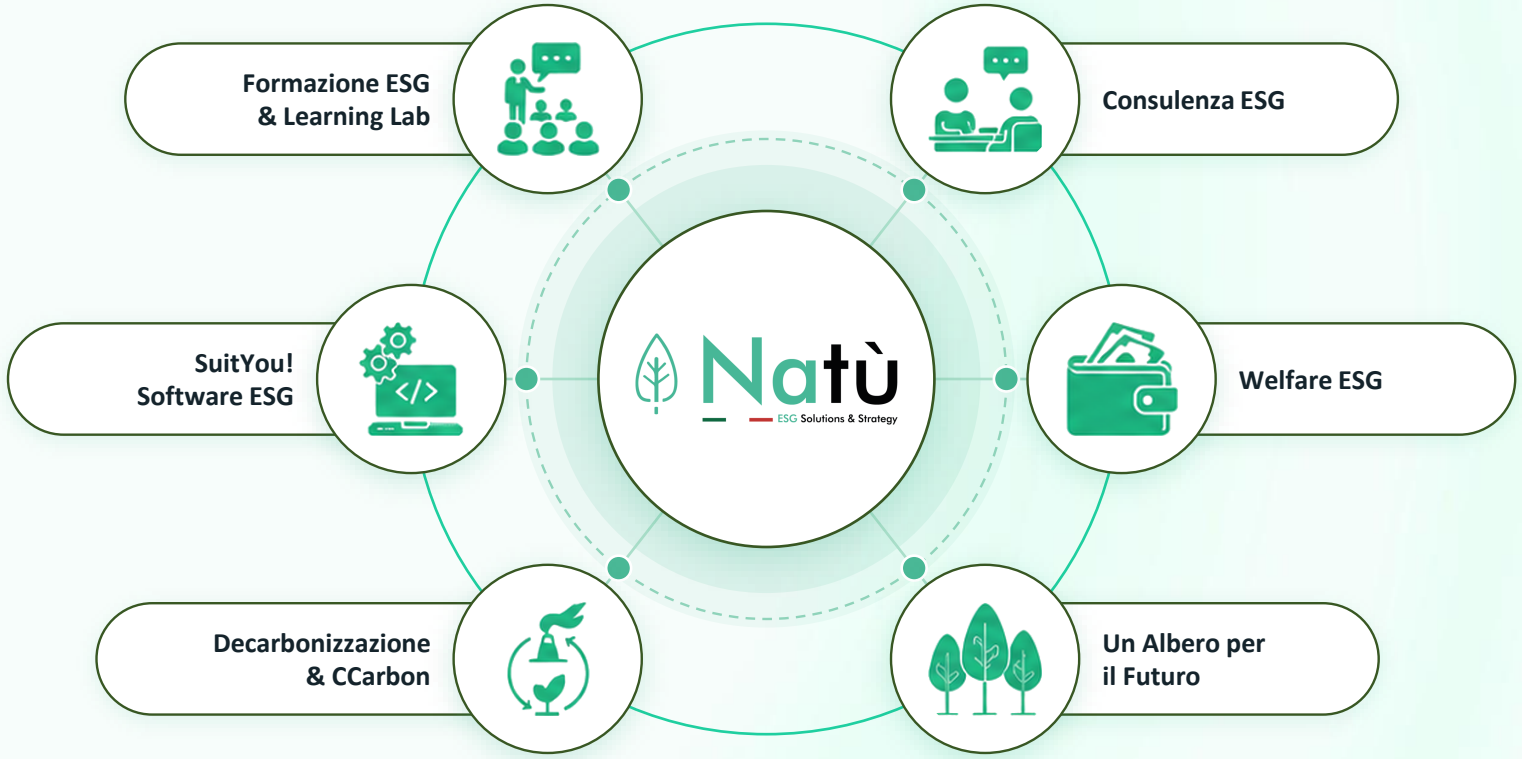
Natù
ESG Solutions & Strategy



Ecosistema ESG scalabile per imprese, consulenti e territori

Chi siamo

Natù ESG è una **Società Benefit** che mette al centro la **sostenibilità**, offrendo **Consulenza ESG** guidata da **valori solidi:** trasparenza, etica e attenzione all'ambiente. Sviluppiamo **soluzioni software** pensate per **semplificare** la **rendicontazione ESG** e **accompagnare le imprese** nel loro percorso.

98% Soddisfazione dei clienti

I patrocini

MINISTERO DELL'AMBIENTE E DELLA SICUREZZA ENERGETICA

MINISTERO POLITICHE AGRICOLE ALIMENTARI E FORESTALI

anci

ENEA

Certificazioni

Member of CISQ Federation RINA CERTIFIED MANAGEMENT SYSTEM

ISO 9001 CERTIFIED

ISO 14064-1 CERTIFIED

ISO 14064-2 CERTIFIED

ISO 14001 CERTIFIED

UNI PdR 125 CERTIFIED

Certificazione B Corporation

I partner

Garofalo

BACCHI

PIAZZA ITALIA

ONE EXPRESS IL PALLET ESPRESSO

DEKRA

deroma

INAZ

CHEMI

camst group | Più di una scelta

NEWPARK

PRO·GEST GROUP paper back to life

FAAM

Natù
ESG Solutions & Strategy

Natù è una Società Benefit che integra **advisory ESG, software, welfare, formazione** e **progetti ad impatto.**

Tecnologia proprietaria

SuitYou! digitalizza raccolta dati, KPI e rendicontazione

Automazione, AI e moduli attivabili

Advisory ESG

Supporto operativo e strategico per imprese e consulenti

Compliance, reporting e piani di miglioramento

Impatto reale

Welfare ESG, decarbonizzazione e progetti territoriali

Formazione e iniziative ad alto valore reputazionale

Un **ecosistema integrato** che connette **compliance, performance e valore.**

Il problema che risolviamo

Le PMI devono gestire sempre più richieste ESG con strumenti frammentati e costosi.

Normativa e pressione di filiera

Richieste ESG sempre più frequenti: CSRD, VSME, CAM e questionari clienti.

Dati frammentati

Informazioni sparse, raccolta manuale e KPI difficili da monitorare.

Costi e tempi elevati

Processi consulenziali poco efficienti, ripetitivi e difficili da scalare.

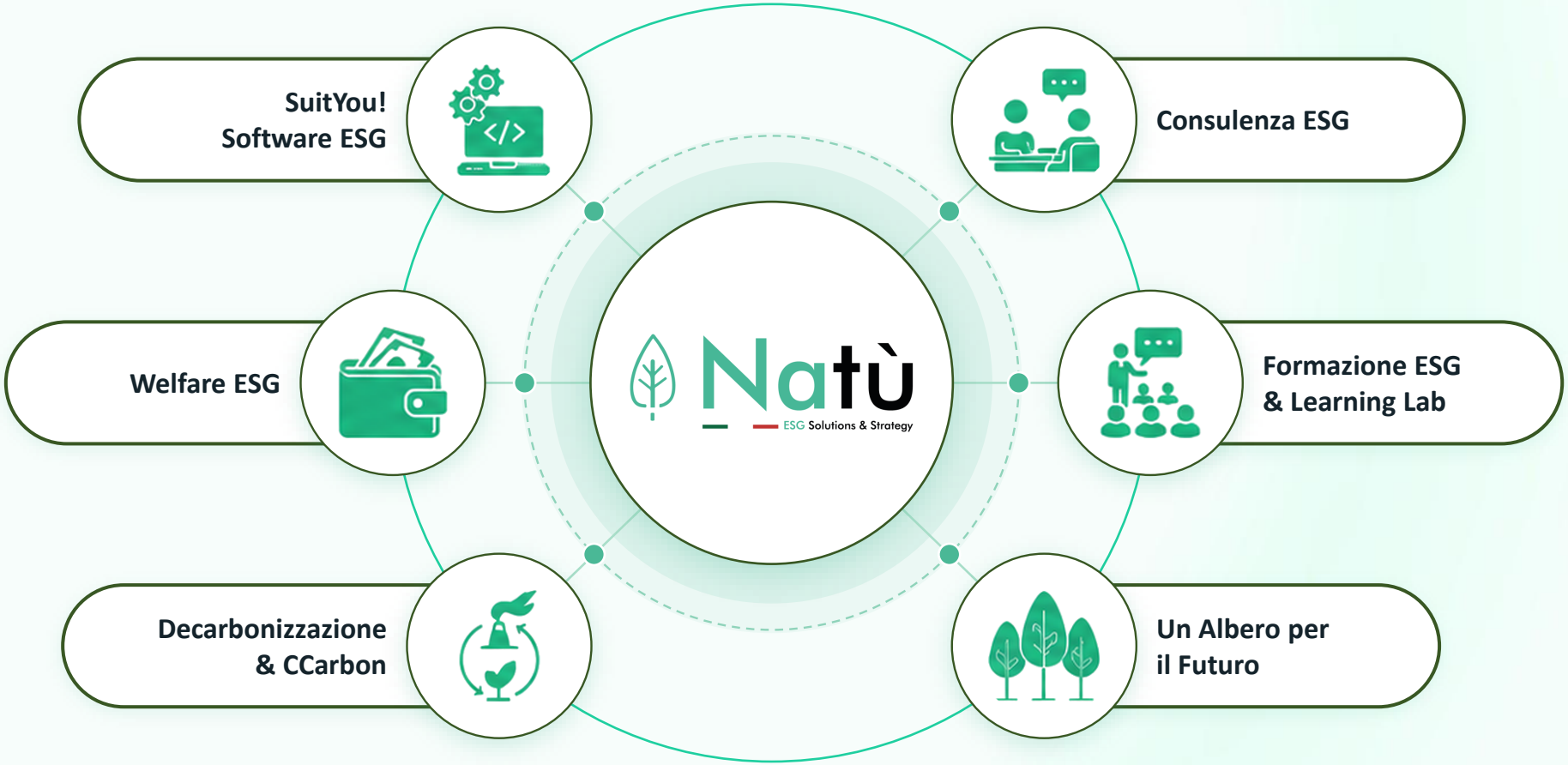
Welfare poco evoluto

Molti piani benefit non generano engagement, formazione o impatto misurabile.

Il mercato cerca una soluzione **unica, semplice e scalabile.**

La soluzione: l'ecosistema Natù

Un hub integrato che trasforma l'ESG in una piattaforma di crescita.



Più touchpoint, **più ricavi ricorrenti**, più retention

Modello di business

Due motori ricorrenti che si alimentano a vicenda.

SuitYou!

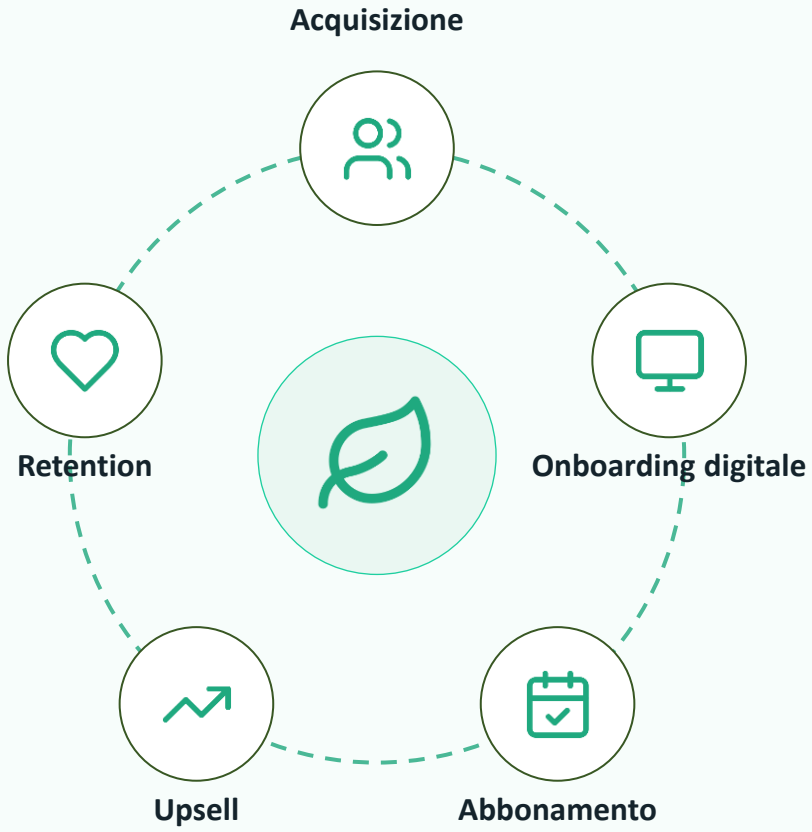
- SaaS in abbonamento modulare
- Ricavi ricorrenti annuali
- Upsell su Assessment, GHG, VSME/ESRS, consolidato e training
- Canale partner: consulenti, studi e reti commerciali

WelfareESG

- Canone per dipendente al mese
- Margine sul welfare gestito
- Formazione ESG integrata via Learning Lab
- Cross-sell su consulenza, software e progetti ad impatto

Ricavi ricorrenti + servizi ad **alto valore** + forte capacità di **espansione del cliente**

Scalabilità del business



Leve principali di scalabilità

- Piattaforma modulare attivabile per azienda, gruppo o partner
- AI e automazione: riduzione di tempi e costi fino al 70%
- Workflow, template e dataset replicabili
- Canale partner per espansione commerciale nazionale
- Cross-sell tra software, welfare, consulenza e formazione
- Ricavi ricorrenti e marginalità crescente

Un modello pensato per crescere in modo efficiente e sostenibile

Mercato e opportunità

Tre segmenti con un bisogno comune: semplificare l'ESG e trasformarlo in valore.

PMI e Mid-market

Hanno bisogno di semplificare rendicontazione, KPI e richieste ESG della filiera.

Consulenti e studi professionali

Cercano una piattaforma scalabile da offrire ai clienti con servizi a valore aggiunto.

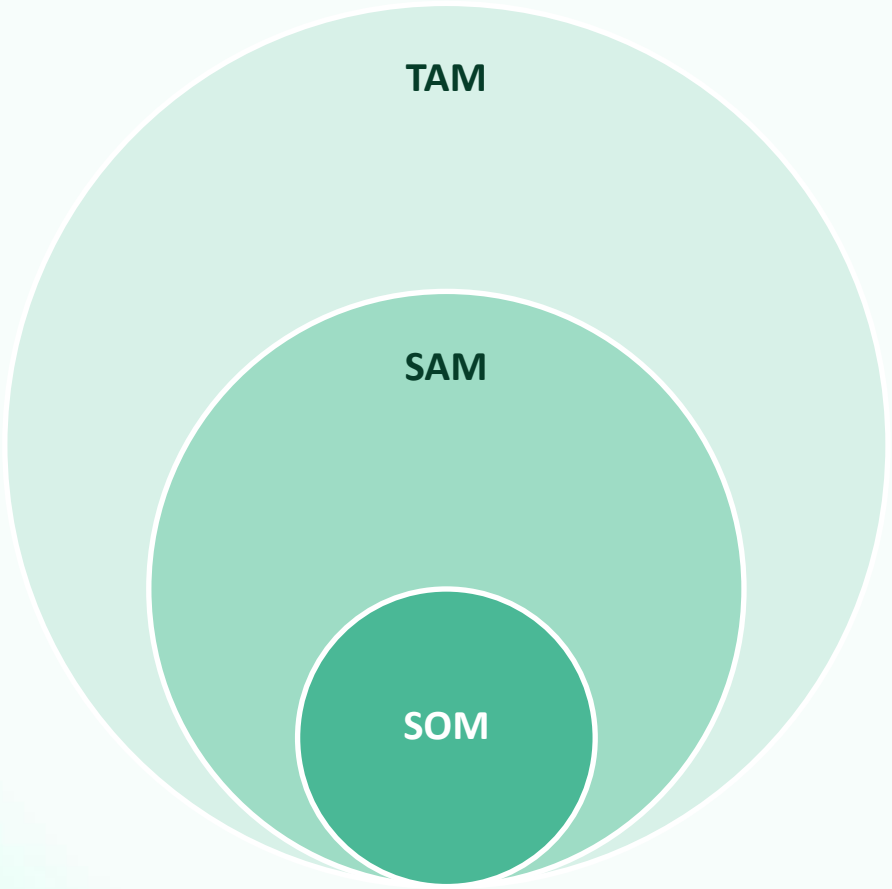
Aziende con dipendenti e welfare

Possono integrare benefit, formazione ESG e impatto ambientale in un unico ecosistema.

Mercato frammentato, **forte domanda di soluzioni integrate.**

Dimensione del mercato

Mercato indirizzabile dall'ecosistema Natù in Italia, valori annui.



TAM

€ 8,4 mld

≈ 250.000 organizzazioni

PMI, mid-market, studi professionali e aziende con bisogni ESG e welfare

SAM

€ 1,9 mld

≈ 58.000 organizzazioni

Segmenti serviti nel breve-medio periodo, anche tramite partner

SOM

€ 55 mln

≈ 1.500 organizzazioni

Quota raggiungibile in 3-5 anni con SuitYou!, Welfare ESG e advisory

Fonti: ISTAT, Eurostat, CNPADC; ipotesi Natù su pricing medio di software, advisory e welfare.

Welfare ESG: un modello difficile da replicare

Il vantaggio non è solo il software: è la filiera fisica, certificativa e istituzionale che gli sta intorno.

Bosco Aziendale integrato

Un albero per ogni dipendente, ogni anno, più quelli finanziati dai residui welfare.

Servono vivai, terreni agricoli e gestione forestale: una filiera fisica che un provider di welfare non ha.

Know-how sulla certificazione dei crediti

Natù è project proponent del progetto aggregato: validazione indipendente e iscrizione al Registro CREA.

Competenze di carbon accounting (ISO 14064-2) già presenti in azienda.

Accordi istituzionali

Alberi forniti gratuitamente dai vivai forestali regionali grazie agli accordi con il Ministero dell'Ambiente e alle Regioni.

Terreni messi a disposizione da agricoltori, remunerati con il 30% dei crediti.

Accordi e patrocini istituzionali

MINISTERO DELL'AMBIENTE E DELLA SICUREZZA ENERGETICA

MINISTERO DELLE POLITICHE AGRICOLE ALIMENTARI E FORESTALI

anci

ENEA
Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile

Team & Advisor

Competenze integrate tra ESG, tecnologia, operations, finanza e sviluppo commerciale.



Vincenzo Fusco

Founder & AD

- Visione strategica, sviluppo business e relazioni istituzionali
- Lunga esperienza di comando nell'Arma dei Carabinieri



Mauro Antonelli

COO

- ESG, carbon footprint, ISO 9001/14001 e reporting
- LM Management delle Tecnologie, Innovazione e Sostenibilità



Alessia Cerasoli

Sustainability Manager

- Rendicontazione ESG, ESRS/VSME ed economia circolare
- LM Management della Sostenibilità ed Economia Circolare



Valeria Nanni

Amministrazione & Finanza

- Amministrazione, controllo economico e gestione
- Laurea in Scienze dell'Economia e Gestione Aziendale



Alessia Fusco

Amministrazione & Finanza

- Amministrazione, controllo di gestione
- Laurea in Giurisprudenza
- Area legal



Valentino Grant

Advisor

- Finanza, credito, istituzioni e sviluppo relazionale
- Esperienza bancaria
- Ex Europarlamentare Europeo

KPI e trazione commerciale

Base clienti consolidata, presale Welfare ESG validata e canali di distribuzione attivi.

200+
imprese accompagnate nei percorsi ESG

31
aziende già aderenti alla presale Welfare ESG

4.100
dipendenti nel perimetro della presale

+ 15
accordi di distribuzione attivi

€ 1,2 mln ricavi 2026 (budget)

€ 656k potenziale annuo Natù dalla presale Welfare ESG

Banche usano SuitYou! per l'assessment ESG delle imprese clienti

Alcuni Partner di distribuzione

INAZ · Emil Banca / Iccrea · Revilaw · CNA Bologna · Sixtema (gruppo Tinexta) – Toshiba

Roadmap 2027-2030

Dalla trazione iniziale a una crescita scalabile, ricorrente e difendibile.

2027

- Lancio operativo Welfare ESG
- Potenziamento rete commerciale
- Onboarding aziende della presale
- SuitYou! con AI e automazioni
- Sviluppo modulo LCA

2028

- Evoluzione piattaforma con moduli ESG avanzati
- Scale-up commerciale in Italia
- Espansione del team tech, sales e customer success
- AI per insight e analisi predittive
- Espansione selettiva su mercati esteri

2029

- Integrazioni dati e workflow verticali
- Standardizzazione della delivery e aumento dei margini
- Cross-sell tra software, advisory e welfare

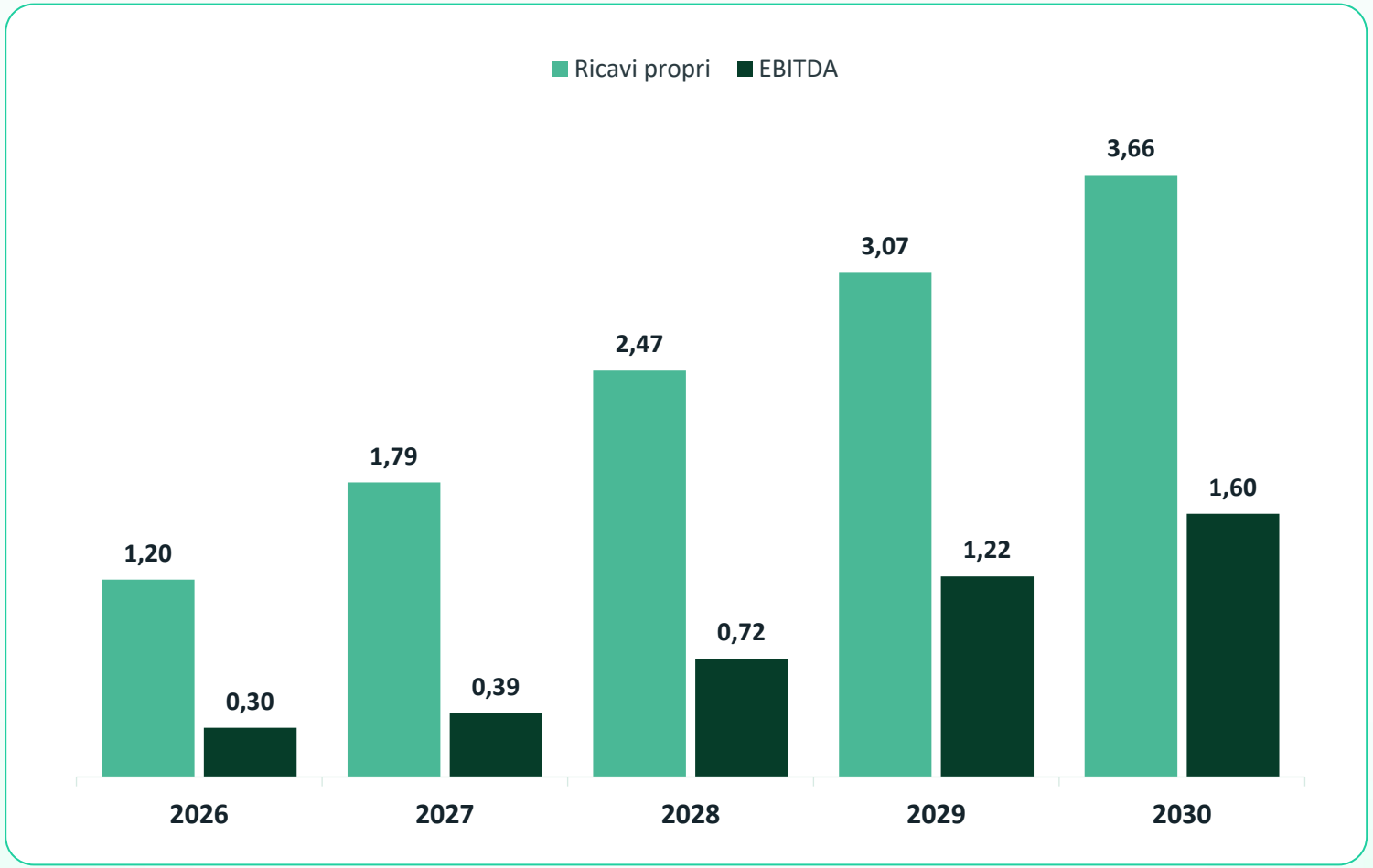
2030

- Ecosistema Natù pienamente scalabile
- Riferimento per PMI e mid-market
- Maggiore incidenza dei ricavi ricorrenti

Natù punta a trasformare la trazione iniziale in una crescita **scalabile, ricorrente e difendibile** entro il 2030.

Business Plan 2026-2030

Ricavi propri ed EBITDA (€ mln). Welfare in mandato escluso dai ricavi; crediti di carbonio non valorizzati.



€ 3,66 mln
ricavi propri 2030
×3 sul 2026 · CAGR 32%

€ 1,60 mln
EBITDA 2030
43,6% dei ricavi propri

€ 0,91 mln
utile netto 2030
positivo in tutti gli anni di piano

€ 13,4 mln
flussi fatturati 2030
incluso welfare in mandato € 9,7 mln

Welfare ESG: esempio su un'azienda di 100 dipendenti

Due scelte possibili per il cliente: in entrambi i casi Natù crea valore.

Azienda tipo

100 dipendenti

Abbonamento Welfare ESG Pro: € 3/dip./mese = € 3.600/anno

100 alberi/anno nel Bosco Aziendale (500 in 5 anni)

A **Certifica i crediti di carbonio**

Resta cliente almeno 5 anni (vincolo Carbon Certification)

I crediti del suo lotto sono ritirati a suo nome

Ricavo per Natù

€ 4.020/anno

€ 3.600 abbonamento + € 420 Carbon Certification (€ 35/mese)

B **Non certifica o disdice**

Il bosco è di proprietà di Natù e i crediti restano a Natù

70% dei crediti certificati a Natù, 30% all'agricoltore

Valore per Natù

Asset finanziario

Crediti di carbonio a medio-lungo termine su 500 alberi in 5 anni

In entrambi i casi il valore resta in Natù: ricavo ricorrente vincolato (A) oppure crediti di carbonio di proprietà (B), esclusi dal business plan.

Esempio illustrativo. Escluso il margine del 2,5% sul welfare speso. Prezzi da listino Welfare ESG; volumi di crediti soggetti a metodologia e verifica indipendente.

Nuovi soci: Alessio Miranda e Igor Basilicati

Ottobre 2026: aumento di capitale con l'ingresso di due investitori strategici.

Valutazione post-money

€ 5,0 mln

Competenze bancarie e finanziarie al servizio della crescita

Un consigliere in CdA designato dagli investitori

Accordo industriale di sviluppo commereciale



Alessio Miranda

Head of Italy, Trade Republic

- Oltre 25 anni nel banking internazionale: ING, Lloyds, Aviva, AIB, Barclays
- Country Manager di ING Italia (2019-2022)
- Trasformazione digitale, rischi, compliance e sostenibilità
- Head of Italy e Branch Manager TRADE REPUBLIC



Igor Basilicati

Private banking e servizi fiduciari

- Direttore Generale di SIREF Fiduciaria (Fideuram – Intesa Sanpaolo Private Banking) dal 2018
- Oltre € 10 mld di patrimoni e 70.000 mandati amministrati
- Governance, controllo e relazioni con clientela private e istituzionale

Natù
ESG Solutions & Strategy

DEMO WELFARE ESG